

Unsere Mandanten

Smart Services - branchenübergreifend mit höchster Kompetenz

Von der mittelständischen [Leasinggesellschaft](#) über [Versicherungen](#) bis hin zu international tätigen Automobilkonzernen und [Banken](#). Wir betreuen Mandanten jeder Größe und aus vielen [Branchen](#).

Unsere Mandanten erwarten, dass wir ihre jeweiligen Anforderungen verstehen und sie auch in ihren internationalen [Märkten](#) mit unseren Dienstleistungen unterstützen können. Daher sind wir nicht nur in zahlreichen Ländern Europas mit eigenen Tochtergesellschaften oder durch Lizenzpartner präsent, sondern haben auch viele Kollegen im europaweiten Einsatz, die sich vor Ort in den Regionen auskennen.

Basis jeder Mandantenbeziehung bildet für uns eine effiziente Betreuung aus einer Hand durch einen persönlichen Ansprechpartner in der jeweiligen Business Unit. Jede Region und jede Branche wird federführend durch ein Mitglied der Geschäftsführung verantwortlich betreut. Hierbei liegt unser Augenmerk nicht nur auf der optimalen Erfüllung der konkreten Mandantenanforderungen, sondern auch in der permanenten Weiterentwicklung unser [Servicequalität](#) und Dienstleistungsangebote. Durch den kontinuierlichen internen Austausch im [Management](#) und die Übertragung von best practices profitieren unsere Mandanten branchenübergreifend und größenunabhängig von unserer Fach- und Methodenkompetenz, die wir bei EXCON aufgebaut haben.

Fachwissen aus den Geschäftsbereichen und fundierte Branchenkenntnisse

Mit zunehmender Komplexität der Anforderungen ist fachübergreifendes Branchenwissen immer gefragter. Aus diesem Grund kombinieren wir unser Know-how aus den Geschäftsbereichen mit unserer Spezialisierung nach [Branchen](#), die wir für wesentliche Schwerpunkte in unserem Dienstleistungsspektrum vorgenommen haben. Dieses interdisziplinäre Vorgehen bietet unseren Mandanten geschäftsbereichsübergreifende Lösungsansätze für spezielle Fragestellungen.

Quell-URL: <https://www.excon.com/de/ueber-excon/excon-kompakt/unsere-mandanten>